REFERENZBERICHT

Lösung
Evenord hat mit Unterstützung von syscon ein Reporting-System realisiert, das Daten aus Microsoft Dynamics NAV auswertet. Mit den aktuellen Reports und Analysen hat das Großhandels-Unternehmen seine Warenbewegungen und den umfangreichen Artikelbestand täglich im Überblick. Durch die Verknüpfung der Warenwirtschaft mit Kennzahlen aus anderen Bereichen werden vorher nicht sichtbare Zusammenhänge

Leistung syscon
- Coaching
- Konzeption
- Implementierung
- Schulung

Technologie
- Microsoft Dynamics NAV
- Microsoft SQL Server
- Cubeware Importer
- Cubeware Cockpit

Business Content
- syscon NAV-Cube

evenord . . . syscon UNTERNEHMENSBERATUNG

Cubeware und NAV-Cube

Vertriebscontrolling im Großhandel

Detaillierte Vertriebsanalysen mit syscon bei Evenord

Evenord eG ist ein modernes Produkt- und Dienstleistungsunternehmen, das auf über 80 Jahre Erfahrung als Partner des Fleischhandwerks, der Hotelerie, Gastronomie und Gemeinschaftsverpflegung zurückblickt. Das umfangreiche Produktsortiment ist speziell auf die Bedürfnisse von Fleischerei-Fachbetrieben und der Gastronomie zugeschnitten. Neben den Produkten werden zahlreiche Dienstleistungen angeboten, vom Dekoservice bis zur Komplettbetreuung bei Bauvorhaben und Einrichtungen von Betrieben.

Umfangreiche Warenwirtschaft
Evenord steuert seine operativen Prozesse mit Microsoft Dynamics NAV (früher: Navision). Zentrales Modul ist ein großes Warenwirtschaftssystem für die über 60.000 Artikel des Großhandelsunternehmens. Das Berichtswesen konnte mit dem ERP-System und mit Auswertungen in Excel und HTML nicht zufriedenstellend abgedeckt werden. Es war zu unflexibel, um das tägliche Zustell- und Abholgeschäft des Großhändlers aktuell und detailliert darzustellen. Problematisch war außerdem die schlechte Performance mit sehr langen Laufzeiten
bei Auswertungen.

BI-Lösung für hochperformante und flexible Auswertungen

Lagerbewegungen und Umsatzarten auf Knopfdruck
Die Controlling-Abteilung hat daher mit syscon eine Reporting-Lösung eingeführt, die auch zuvor nicht mögliche Ad-hoc Analysen für die Fachabteilungen unterstützt. Die Umsatzarten mit verschiedenen Kunden, Filialen und Lieferanten stehen damit jederzeit aktuell auf Knopfdruck zur Verfügung.

Schnelle Implementierung mit NAV-Cube
Technische Basis ist das BI-Komplettpaket für Navision-Anwender, das syscon zusammen mit Cubeware anbietet. Der integrierte NAV-Cube enthält bereits Business Content mit vordefinierten Standardberichten für die Geschäftsbereiche Finanzen, Vertrieb und Einkauf. Die Controller von Evenord konnten damit ihr Reporting-System schnell realisieren: Sechs Wochen nach einem Einführungs-Workshop war die BI-Lösung betriebsbreit. Die technische Implementierung des BI-Pakets funktioniert innerhalb weniger Tage. Evenord hat zusammen mit syscon außerdem ein Data Warehouse aufgebaut. Auf dieser Basis können trotz des großen Datenvolumens bei Evenord performante Analysen in der BI-Schicht gefahren werden.

Microsoft GOLD CERTIFIED Partner
Microsoft Business Solutions
Business Intelligence
Data Management Solutions

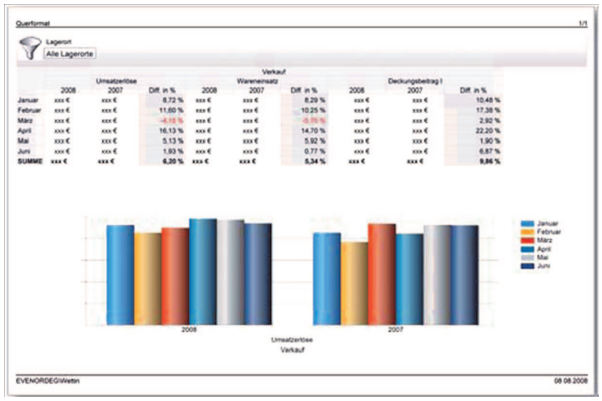
REFERENZBERICHT

»Die BI-Lösung von Cubeware und syscon liefert uns Informationen von hoher Granularität und Aktualität. Wir können damit vorher nicht ermittelbare Zusammenhänge herstellen und Auffälligkeiten frühzeitig erkennen – und bei Fehlentwicklungen schnell reagieren.«
Christian Wettin, Leiter Unternehmensentwicklung/ Vertriebscontrolling bei der Evenord eG

syscon
Unternehmensberatungsges. mbH
Am Weichselgarten 30a
91058 Erlangen
Tel: +49 (0)9131 / 69099-0
Fax: +49 (0)9131 / 69099-99

Email:
info@syscon-online.com

. . . syscon
UNTERNEHMENSBERATUNG



Deckungsbeiträge im Jahresvergleich, filterbar nach Lagerorten

Monatsreporting und Analysen mit Navision-Daten
Die BI-Lösung setzt direkt auf Microsoft Dynamics NAV auf; der Cubeware Importer überträgt die Navision-Daten in den MS SQL Server und baut die analysefähigen Cubes auf. Die Anwender greifen über das Cubeware Cockpit auf die Reports zu und führen mit dem einfach zu bedienenden BI-Frontend Analysen durch. Ein Teil der Berichtsempfänger wird über Excel- Exports mit Auswertungen versorgt. Die Nutzer sind Vorstand und Controlling, außerdem sind die Finanzbuchhaltung, Vertrieb und Einkauf in den dezentralen Standorten an das Reporting angebunden. Das Monatsreporting ist mit der Cubeware-Lösung schnell erstellt - für die Controlling-Abteilung bedeutet das erhebliche Aufwands-Einsparungen bei Routineprozessen. Durch die Verlagerung der Analysen in das BI-System wird außerdem das Vorsystem von Auswertungen mit langen Laufzeiten entlastet.

Transparenz für Unternehmensleitung, Vertrieb, Einkauf, Logistik und Finanzbuchhaltung
Die angebundenen Fachbereiche profitieren von aktuellen Informationen im hohen Detaillierungsgrad, die zuvor nicht zur Verfügung standen.
Wichtig für das Großhandelsunternehmen ist, dass die Verantwortlichen die Warenbewegungen in den Lagern, die Umlagerungen und die Artikelbestände jederzeit aktuell überblicken können. Detaillierte Auswertungen wie z.B. Kunden und Lieferanten nach Postleitzahl, Umsätze eines Vertriebsmitarbeiters mit bestimmten Kunden oder die Buchungsverteilung auf Kostenstellen unterstützen Vertrieb, Einkauf und Finanzbuchhaltung. Die steuerungsrelevanten Informationen aus den Fachbereichen stehen außerdem aktuell für die Unternehmensleitung zur Verfügung, die damit jederzeit einen Überblick über die Unternehmensentwicklung hat.

Mehrwert durch verknüpfte Informationen
Der entscheidende Informationszugewinn liegt in der Verknüpfung von Logistik, Erfolgsrechnung, Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung und Vertrieb. Das regelmäßige Reporting liefert zeitnahe Informationen, die zuvor nicht ermittelbare Zusammenhänge darstellen. Wenn sich beispielsweise Einbrüche beim Monatsumsatz mit einem bestimmten Kunden zeigen, stellt das System den Zusammenhang mit den betroffenen Artikeln dar. Der Vertriebsmitarbeiter kann den Kunden dann direkt auf mögliche Gründe für den Umsatzrückgang bei bestimmten Artikeln ansprechen. Fehlentwicklungen werden auf diese Weise frühzeitig erkannt, so dass eine schnelle und gezielte Reaktion möglich ist.

Microsoft GOLD CERTIFIED Partner
Microsoft Business Solutions
Business Intelligence
Data Management Solutions